0800 5777333
kostenlose Beratung
training@pc-college.de

PC·COLLEGE®
Seminare, die begeistern!

Vertriebstraining - Neukunden gewinnen am Telefon

Dieses Telefontraining bringt die Fähigkeiten und die Motivation, um das effiziente Mittel der Fremdakquise professionell zu betreiben. Wenden Sie die Geheimnisse erfolgreicher Verkäufer an und bleiben Sie sich trotzdem treu.

Für alle, die ihre Erfolge beim Kunden optimieren möchten und klassischen Verkaufstrainings bisher kritisch gegenüber standen wird diese Schulung eine neue Erfahrung sein.

Angesprochener Teilnehmerkreis:
Vertriebsmitarbeiter und andere Personen, die über Telefongespräche Ihren Kundenstamm erweitern möchten.

Kursziel:
Am Ende der Schulung sind Sie in der Lage, sicher und kompetent am Telefon aufzutreten und die Vorteile Ihres Produkts Neukunden zu präsentieren.

Seminar- bzw. Schulungsinhalte

- Emotionale und sachliche Vorbereitung der Akquise
- Das Ziel des Gesprächs
- Die Gesprächsstruktur
- Ziel des Gesprächs konsequent verfolgen
- Herstellen der Beziehungsebene am Telefon
- Nonverbale Mittel, verbale Mittel
- Umgang mit Killerphrasen
- Was macht mein Ego, während ich akquiriere?
- Argumentationstechnik, Fragetechnik
- Nachbearbeitung der Terminvereinbarung

Seminar- bzw. Schulungsvoraussetzungen

Keine. Das Training ist die Basis erfolgreicher Kommunikation mit Kunden und geeignet für Profiverkäufer und Einsteiger.
Hinweis:
Die Seminare werden in der Regel als Firmen- und Inhouseschulungen durchgeführt. Der unten angegebene Preis je Teilnehmer gilt für offene Seminare ab einer Teilnehmerzahl von mindestens zwei Personen.

Seminarart

Dieses Seminar können Sie als Präsenzseminar oder als Live-Online-Training (virtuelles Präsenzseminar) buchen.

Dauer

2 Tage von 09:00 bis 16:00 Uhr

Preise

Teilnahmegebühr: ab 1.090,00 € (1.297,10 € inkl. 19% MwSt.) Preis abhängig vom Standort

Im Preis enthalten sind PC-COLLEGE - Zertifikat, Pausenverpflegung, Getränke und Kursmaterial.

Anmeldung

Bitte online anmelden oder per Fax.

Termine

Die aktuellen Termine und Standorte für Vertriebstraining - Neukunden gewinnen am Telefon finden Sie online.

Weitere Seminare

Alle Seminare finden Sie in unserer Seminarübersicht.

Gerne unterbreiten wir Ihnen auch ein individuelles Angebot entsprechend Ihrer Wünsche und Vorstellungen. Senden Sie hierfür Ihre Anfrage einfach an training@pc-college.de.

Erstellt am 01.05.2025

Viele Partner für ein Ziel: Beste Leistung und Rundum-Service

Live-Online-Training
Berlin
Bremen
Dortmund
Dresden
Düsseldorf
Erfurt
Essen
Frankfurt
Freiburg
Hamburg
Hannover
Jena
Karlsruhe
Kassel
Koblenz
Köln
Krefeld
Leipzig
Mannheim
München
Münster
Nürnberg
Paderborn
Regensburg
Saarbrücken
Siegen
Stuttgart
A-Wien
CH-Basel
CH-Bern
CH-Zürich

PC-COLLEGE Zentrale Berlin

Stresemannstraße 78 (Nähe Potsdamer Platz) | D-10963 Berlin
Telefon: 0800 5777 333 / +49 (0)30 235 0000 | Fax: +49 30 2142988 | E-Mail: training@pc-college.de
Ansprechpartner*in: Stefanie Wendt und Kollegen*innen

Alle Informationen und Aktionsangebote finden Sie unter www.pc-college.de